

Fendt presenta il primo trattore a idrogeno al German Hydrogen Summit

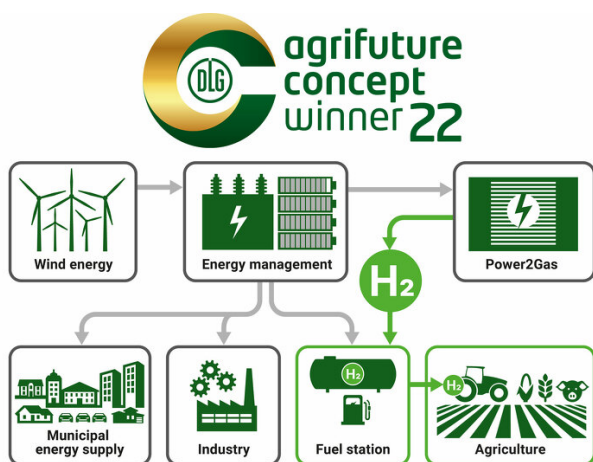
Il 27 febbraio, il Ministero Bavarese per gli Affari Economici, lo Sviluppo Regionale e l'Energia ha ospitato un summit sull'idrogeno. Fendt ha presentato per la prima volta il prototipo di un trattore a idrogeno.

L'agricoltura e la silvicoltura sono di importanza centrale per la transizione energetica. Questo vale sia per la produzione e l'utilizzo di energia nelle aziende agricole che per i macchinari agricoli. Al summit sull'idrogeno di Straubing, i potenziali tecnologici e gli usi pratici dell'idrogeno in agricoltura e silvicoltura sono stati discussi in merito alla domanda "Opportunità e possibilità per l'agricoltura e la silvicoltura". I partecipanti provenivano dai settori della scienza, della politica, del lavoro associativo e della pratica.

"Vedo l'idrogeno come una soluzione molto importante ai problemi dell'agricoltura e della silvicoltura. L'agricoltura e la silvicoltura possono fornire molta energia, che può essere utilizzata anche per generare idrogeno. Gli impianti agroelettrici o eolici generano elettricità sui terreni agricoli e forestali e la utilizzano per produrre idrogeno. È possibile anche produrre idrogeno da impianti di biogas o dal legno residuo delle foreste", spiega Hubert Aiwanger, ministro bavarese per gli Affari economici, lo sviluppo regionale e l'energia. "Il coronamento, naturalmente, è quando gli agricoltori stessi utilizzano l'idrogeno per i loro trattori o macchine agricole. Spero che Fendt continui a sviluppare questo prototipo, perché ne abbiamo bisogno".



Hubert Aiwanger, ministro bavarese per gli Affari economici, lo sviluppo regionale e l'energia



Insieme ad altri partner, Fendt partecipa al progetto agricolo H2Agrar in Bassa Sassonia per la ricerca di un'infrastruttura a idrogeno per uso agricolo. Nel progetto modello, i prototipi di un trattore a idrogeno saranno utilizzati per la prima volta su base regolare nelle aziende agricole. A tal fine, Fendt consegnerà i suoi due prototipi di prima generazione alle aziende agricole di Haren (Emsland) in Bassa Sassonia nell'aprile 2023. L'obiettivo del progetto è la ricerca e la creazione di un'infrastruttura per l'idrogeno in agricoltura nella regione modello dell'Emsland. Il progetto ha già vinto il DLG Agrifuture Concept Award 2022.

Produzione alimentare sostenibile con l'idrogeno

Uno degli obiettivi del progetto di ricerca è quello di studiare l'utilizzabilità e le prestazioni potenziali dell'idrogeno per le macchine agricole. A tal fine, Fendt sta sviluppando prototipi di trattori alimentati a idrogeno con celle a combustibile. Questi saranno utilizzati in condizioni reali in due aziende agricole di prova nella regione di Haren per tutto il periodo del progetto. Nell'ambito del progetto, verrà determinato il consumo di idrogeno dei trattori. Allo stesso tempo, verranno studiati i requisiti tecnici per un'infrastruttura a idrogeno adatta all'agricoltura. Questi risultati costituiranno la base per ulteriori ricerche sulla riduzione delle emissioni di CO₂ dei veicoli agricoli.



Il progetto H2Agrar

Nell'ambito del progetto congiunto H2Agrar e del progetto Green H2 Hub-Haren, lo Stato della Bassa Sassonia, in Germania, finanzia lo sviluppo di un'infrastruttura per l'idrogeno nella regione modello dell'Emsland. L'idrogeno verde viene prodotto con l'aiuto di energia verde proveniente da un parco eolico locale. L'idrogeno sarà utilizzato principalmente nel settore della mobilità e in agricoltura. A tal fine, si sta costruendo un'infrastruttura con un proprio parco di stazioni di rifornimento per carburanti alternativi come l'idrogeno, ma anche stazioni di ricarica elettronica. AGCO/Fendt sta lavorando al progetto insieme a CEC Haren GmbH & Co. KG, Röchling Engineering Plastics SE & Co. KG, l'Università Tecnica di Braunschweig e l'Università di Scienze Applicate di Emden/Leer.

Informazioni su Fendt

Fendt è il marchio high-tech leader del gruppo AGCO per i clienti con le più alte esigenze di qualità delle macchine e dei servizi. I trattori e le mietitrebbie Fendt operano in tutto il mondo nelle aziende agricole professionali e nelle applicazioni non agricole. I clienti beneficiano di una tecnologia innovativa per aumentare le prestazioni, l'efficienza e l'economia. L'uso di tecnologie Fendt a risparmio di risorse aiuta gli agricoltori e i contoterzisti a lavorare in modo sostenibile in tutto il mondo. Nelle sue sedi tedesche di Marktoberdorf, Asbach-Bäumenheim, Hohenmölsen, Feucht, Waldstetten e Wolfenbüttel, AGCO impiega circa 6.100 persone in ricerca e sviluppo, vendite e marketing, produzione, assistenza e amministrazione. www.fendt.com, www.facebook.com/fendtglob, www.youtube.com/FendtTV, <https://www.instagram.com/fendt.global/>

Informazioni su AGCO

AGCO (NYSE:AGCO) è un leader globale nella progettazione, produzione e vendita di attrezzature agricole e tecnologia agricola di precisione. AGCO offre valore ai suoi clienti attraverso il suo portafoglio differenziato di marchi, compresi i marchi principali come Challenger®, Fendt®, GSI®, Massey Ferguson®, Precision Planting® e Valtra®. Alimentata dalle soluzioni di agricoltura intelligente Fuse®, la gamma completa di macchine e servizi di AGCO aiuta gli agricoltori a nutrire il mondo in modo sostenibile. AGCO è stata fondata nel 1990 e ha sede a Duluth, Georgia, USA. Nel 2021, AGCO ha avuto un fatturato netto di circa 11,1 miliardi di dollari. Per maggiori informazioni, visitate www.AGCOcorp.com. Per notizie aziendali, informazioni ed eventi, seguitemi su Twitter: @AGCOCorp. Per le notizie finanziarie su Twitter, seguite l'hashtag #AGCOIR.

Safe Harbor Statement

Statements that are not historical facts, including the projections of earnings per share, sales, industry

demand, market conditions, world population, biofuel use and protein consumption, currency translation, farm income levels, margin levels, industry inventory levels, investments in product and technology development, cost reduction initiatives, production volumes, and general economic conditions, are forward-looking and subject to risks that could cause actual results to differ materially from those suggested by the statements. The following are among the factors that could cause actual results to differ materially from the results discussed in or implied by the forward-looking statements.

- Our financial results depend entirely upon the agricultural industry, and factors that adversely affect the agricultural industry generally, including declines in the general economy, increases in farm input costs, lower commodity prices, lower farm income and changes in the availability of credit for our retail customers, will adversely affect us.
- A majority of our sales and manufacturing take place outside the United States, and, many of our sales involve products that are manufactured in one country and sold in a different country, and as a result, we are exposed to risks related to foreign laws, taxes and tariffs, trade restrictions, economic conditions, labor supply and relations, political conditions and governmental policies. These risks may delay or reduce our realization of value from our international operations. Among these risks are the uncertain consequences of Brexit, Russian sanctions and tariffs imposed on exports to and imports from China.
- Most retail sales of the products that we manufacture are financed, either by our joint ventures with Rabobank or by a bank or other private lender. Our joint ventures with Rabobank, which are controlled by Rabobank and are dependent upon Rabobank for financing as well, finance approximately 40% to 50% of the retail sales of our tractors and combines in the markets where the joint ventures operate. Any difficulty by Rabobank to continue to provide that financing, or any business decision by Rabobank as the controlling member not to fund the business or particular aspects of it (for example, a particular country or region), would require the joint ventures to find other sources of financing (which may be difficult to obtain), or us to find another source of retail financing for our customers, or our customers would be required to utilize other retail financing providers. As a result of the recent economic downturn, financing for capital equipment purchases generally has become more difficult in certain regions and in some cases, can be expensive to obtain. To the extent that financing is not available or available only at unattractive prices, our sales would be negatively impacted.
- Both AGCO and our finance joint ventures have substantial account receivables from dealers and end customers, and we would be adversely impacted if the collectability of these receivables was not consistent with historical experience; this collectability is dependent upon the financial strength of the farm industry, which in turn is dependent upon the general economy and commodity prices, as well as several of the other factors listed in this section.
- We have experienced substantial and sustained volatility with respect to currency exchange rate and interest rate changes, which can adversely affect our reported results of operations and the competitiveness of our products.
- Our success depends on the introduction of new products, particularly engines that comply with emission requirements, which requires substantial expenditures.
- Our production levels and capacity constraints at our facilities, including those resulting from plant expansions and systems upgrades at our manufacturing facilities, could adversely affect our results.
- Our expansion plans in emerging markets, including establishing a greater manufacturing and marketing presence and growing our use of component suppliers, could entail significant risks.

- Our business increasingly is subject to regulations relating to privacy and data protection, and if we violate any of those regulations or otherwise are the victim of a cyber attack, we could incur significant losses and liability.
- We depend on suppliers for components, parts and raw materials for our products, and any failure by our suppliers to provide products as needed, or by us to promptly address supplier issues, will adversely impact our ability to timely and efficiently manufacture and sell products. We also are subject to raw material price fluctuations, which can adversely affect our manufacturing costs.
- We face significant competition, and if we are unable to compete successfully against other agricultural equipment manufacturers, we would lose customers and our net sales and profitability would decline.
- We have a substantial amount of indebtedness, and, as a result, we are subject to certain restrictive covenants and payment obligations that may adversely affect our ability to operate and expand our business.

Further information concerning these and other factors is included in AGCO's filings with the Securities and Exchange Commission, including its Form 10-K for the year ended December 31, 2018 and subsequent Form 10-Qs. AGCO disclaims any obligation to update any forward-looking statements except as required by law.